

## 事業承継セミナー

2014年2月26日(水)13:15~開場  
北海道中小企業会館プレスト1.7 二階

経営者保証ガイドライン活用で！  
売上前年比120%達成で！事業承継を乗り切るセミナー

### ■プログラムⅠ■ 経営者保証ガイドライン活用で連帯保証にメス！

- ・ 事業承継のネック・連帯保証はこう対処する
- ・ 2月1日適用開始！経営者保証ガイドラインで大きく変わる連帯保証  
…まだ誰も教えてくれないその内容とは・知らないと丸損！
- ・ 正攻法「連帯保証を外して後継者へ承継するには」
- ・ 第二の策「連帯保証をできるだけ軽くして承継するには」

講師 山崎 誠

(株)スター・ターンアラウンド・パートナーズ 代表取締役

### ■プログラムⅡ■ 売上前年比120%を実現する経営とは？

- ・ 組織の営業力強化
- ・ 売上20%増が実現できる方法とは
- ・ 目標管理、見込み客管理、行動管理、モチベーションUP
- ・ 売上向上を実現した事例

講師 石川 信博

(株)プロセールスアドバンス 代表取締役

**主催** (株)スター・ターンアラウンド・パートナーズ  
**日時** 平成26年2月26日(水) 13:30~16:30 (開場 13:15)  
**場所** 北海道中小企業会館 プレスト1.7 2F 会議室C  
(札幌市中央区北1条西7丁目)  
**参加費** 3,000円 (同会社お二人目様より1,500円/人となります)  
**定員** 30名

**「経営者保証がドライン活用で！売上前年比 120%達成で！事業承継を乗り切る」セミナー**

お問い合わせ：(株)スター・ターンアラウンド・パートナーズ TEL.011-219-0951 FAX.011-219-0591



**【石川信博プロフィール】**

昭和 34 年札幌市生まれ。北海道大学卒業後、(株)リクルートに入社。人材採用、人事教育研修部門において、あらゆる業界に対するコンサルティング営業を展開。北海道支社、東京営業部を経て、北陸支社長、静岡支社長を歴任。 全社最優秀新人営業マン賞、営業統括部通期 MVP、月間 MVP 等多数受賞。平成 10 年、(株)リクルート北海道じゃらん、営業統括部長として創業期の「じゃらん」を全道の旅館、ホテル、市町村、観光協会等への窓口を開拓。女性中心の営業部隊の構築を手掛ける。平成 20 年、(社)北海道観光振興機構へ出向。企画担当部長として事業計画、新規事業開発を担当。平成 21 年、(株)リクルート北海道じゃらん退職。同年北海道バリューズコープ(株)取締役副社長就任。平成 25 年、(株)プロセールスアドバンス設立。



**【山崎誠プロフィール】**

昭和 37 年生まれ。札幌市出身。北海道大学卒業後、(株)住友銀行(当時)入行。国内営業店で中小企業融資審査を担当。マドリッド支店(スペイン)勤務後退職。池脇会計事務所入所。以後退職までに中小企業約 50 社の巡回監査を担当。通常の監査業務を行いながら事業再生コンサルティングに染手。認定事業再生士(CTP)取得。2007 年(株)スター・ターンアラウンド・パートナーズ設立。

著書 ひとりぼっちの社長のための事業再生

Blog <http://ameblo.jp/star-tp/>

**【セミナー参加申込書】** お電話または 011-219-0592 まで FAX 送信にてお申し込みください

お名前 \_\_\_\_\_ 会社名 \_\_\_\_\_ ご連絡先 \_\_\_\_\_

お名前 \_\_\_\_\_ 会社名 \_\_\_\_\_ ご連絡先 \_\_\_\_\_

何を見てお知りになりましたか(○をつけてください。複数可)

HP を見て / DM メールを見て / その他紹介( ) /

Facebook を見て /

140226