

あなたの会社を 強くするセミナー

vol.2

「中小企業が不況に打ち勝つためには…」 「中小企業経営を強くするためには…」 をテーマに現状の経営に満足していない中小企業経営者様へむけた大変革発想と不況に打ち勝つ逆転発想がひらめくセミナーです。

2人の専門家が、中小企業目線で事業再生と人材活用の両面からこのテーマを語ります。

第1部

あなたの会社を「劇的に強くする」お話です。

株式会社スター・ターンアラウンド・パートナーズ

代表取締役 山崎 誠

- あなたの思う理想の会社とはなんでしょう？
- 銀行交渉（カネ）は社長の仕事ではありません
- 「儲かる」とは？難しいことではありません、銀行残高が増えることです
- 営業種目の限定 「なんでもやります」は×
- 営業エリアの選定 「どこでも行きます」は×
- 一番やってはいけない価格競争、あなたが牛丼屋をやるとして一杯380円以下に設定できますか？
- おカネは残らない、と思いませんか？
- 「去年と同じでいい」は幻想
- 会社とは幸せがわき出る（おカネもわき出る）場所
- 社長は社長でしかできない仕事に集中すべき
- 全国一位、全道一位になる必要はありません 等

特典…

参加者全員にSTP特製「社長の儲けマインド判定シート」&「儲けマインド強化マニュアルあなたに儲け心」がありますか」のプリントを差し上げます。

第2部

あなたの会社を「採用を起点に強くする」お話です。

リージョンズ株式会社

代表取締役 高岡 幸生

- 生涯賃金約2億の買い物に15分の面接ではあまりに不安です
- 経営資源の中で最もレバレッジ（槌の原理）が効くのが人材です
- 安価な人材が大きく稼ぐしくみができれば大儲け！
- 優秀な人材を格安に採用できればもっと大儲け！
- たった一人の採用が組織を変革します
- 面接は話すより聞く、聞くと人は口説かれる。
- 成果を生む人材は知識・技術・資格より考え方・行動特性を見抜く
- 中小企業の採用戦略はキリモミ作戦しかありません
- やはりビジョンのある会社には人は集まります
- 面接ではここを聞けば間違わない
- やっぱり経営者が採用にしゃしゃり出ないとはいけません

特典…

参加者全員にリージョンズ特製「採用面接パーフェクトマニュアル」&「採用がうまくいく3つのポイント」のプリントを差し上げます。

不況の真ん中で、チャンスと叫ぶ。

9月29日 TUE

開場 13:15 13:30 - 16:45

会場 / 北海道経済センタービル8F Bホール3号 札幌市中央区北1条西2丁目

参加費 / 2,000円 定員 / 40名

主催 / 株式会社スター・ターンアラウンド・パートナーズ、リージョンズ株式会社

後援 / エイチエス株式会社

お申込・お問合せ FAX またはお電話にてお申込ください。

TEL.011-219-0591 FAX.011-219-0592

株式会社スター・ターンアラウンド・パートナーズ <http://www.s-tj.jp/> 060-0042 札幌市中央区大通西10丁目4番16号 ダンロップSKビル7階



山崎 誠

株式会社
スター・ターンアラウンド・パートナーズ
代表取締役

「あなたの会社を劇的に強くします」

北海道大学経済学部卒業後、株式会社住友銀行(当時) 入行。国内営業店で中小企業融資審査を担当。マドリッド支店(スペイン) 勤務後、退職。池脇会計事務所入所。以後退職までに中小企業約50社の巡回監査を担当。通常の監査業務を行いながら事業再生コンサルティングに染手。認定事業再生士(CTP) 取得。2007年株式会社スター・ターンアラウンド・パートナーズ設立、代表取締役就任。

「再生は理屈が2割、感情が8割」「Noと言われてからが勝負」がモットー。2009年4月、初拙著「ひとりぼっちの社長のための事業再生」が発刊。高度な金融スキームや専門用語は使わず、常に地方の中小企業経営者へ「あなたにはまだできることがたくさんある!」というメッセージを送り続けている。

株式会社スター・ターンアラウンド・パートナーズ <http://www.s-tp.jp/>



高岡 幸生

リージョンズ株式会社
代表取締役

「人材採用の観点から、あなたの会社を強くします」

北海道札幌市生まれ。北海道大学法学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部での採用実務経験後、企業経営者のための面接や選抜など採用実務のコンサルティングを地方(北海道・東北・新潟)で15年実践、リクルート狭域HRカンパニー(北海道から沖縄までの東名阪以外の30道県をカバーするカンパニー)のカンパニーオフィサーを経て、北海道への転職サポート会社・リージョンズ株式会社を設立、代表取締役。

リクルートでの17年間に2000人を超える経営者と会い地方の中小企業に特化した採用コンサルティングを実践してきた。

リージョンズ株式会社 <http://www.regions.co.jp/>

※受付をスムーズに行うために、会社名と出席者名をご記入の上、電話またはFAXにてお申込みください。

お申込

お名前

会社名

ご連絡先

お名前

会社名

ご連絡先

何を見てお知りになりましたか? (○をつけてください。複数可)

新聞広告 / インターネット / スター・ターンアラウンド / リージョンズ紹介 / その他紹介先など
パートナーズ紹介 ()